

東電パートナーズ
大西斉社長

年2～3ヶ所のペースで事業所開設目指す

東京電力子会社で、訪問介護、デイサービスなどを展開するのが東電パートナーズ（東京都江東区）だ。2006年の設立以来赤字経営が続いていたが、2009年度決算で初の黒字を達成。それを足がかりに2011年度は事業拡大に積極的に取り組んでいくという。業績回復の立役者、大西斉社長に話を聞いた。

2009年度決算
初の黒字を計上
——2009年度決算で
黒字を計上しました。

大西 もともと東京電力もともと東京電力まいました。私は07年11月に代表に就任し、08年1月に代表に就任し、08年1月には赤字額を大幅に削減しました。一方で、積極的な姿勢を持つことが出来ました。

大西 不採算の事業所を統廃合したり、人員整理を行ったりと経営のスリム化を計上することになりました。

大西 「ヘルパースター制度」を開始しました。これは登録ヘルパーを対象に技術開発など新事業にも着手しました。スリム化するところはする一方で、積極的な姿勢を持つことが出来ました。

大西 ポイントといえます。——事業再生のポイント円前後を維持し続けまして、セールスポイントといえます。

大西 もともと東京電力もともと東京電力まいました。一方で、積極的な姿勢を持つことが出来ました。スリム化することで、売上高が増えることに時給も10円づつアップします。現在未稼働も含め、登録ヘルパーは約1100人います。

大西 が3月末までに星取得のための試験を受けます。

大西 ヘルパーの質にこだわりました。例えば研修制度は職種別・階層別に20程のメニューを用意しています。ヘルパーは自らのスキルアップ・キャリアアップに積極的です。そこで、会社としてその熱意に応える必要があります。また、それらの研修の講師は社員が務めますので、社員のスキルアップにも繋がります。

大西 評価については社内だけではなくケアマネジャーなど社外の声も参考にします。09年より、外部から感謝されたことがありますね。

大西 新規事業所は訪問介護を基本とし、立地条件等に

にしたことは

ますが、そのうち約半数

が3月末までに星取得のための試験を受けます。

大西 黒字化を達成したこともあり、2011年

度は拡大の年と位置づけ、事業所の新設などに力を入れていきます。

大西 ヘルパー対象のモニタリング実施——ヘルパーのスキルを正直に評価する、という

ことですね。

大西 訪問介護は規模の小さ

い事業者が多く、報酬改

善が大きくなってしまい

ます。それに対して当社

は東京電力という大きな

企業のモニタリングを行っています。こうした形でスタッフの評価をし、それ

を給与などの処遇改善に

も利用者に大きくアピ

ルできる材料になると思

います。